



## SATIŞTA "KÖPEKBALIĞI" OLMAK

Bu eğitim programının amacı;

Satış hedefleri ve hedef tutturmaya yönelik etkili satış yöntemleriyle satış ekibinde adım adım farkındalık yaratmak,  
Satışta etkinliğin geliştirilmesi yönünde oluşturulan stratejileri satış ekibiyle interaktif bir şekilde paylaşmak,  
Satışta "Başarı Ruhunu" yaşanmış örneklerle hissettirmek ve başarıya yönelik motivasyon ve coşku yaratmak.

Eğitim Sonunda Katılımcılar;

- Etkili Satıştaki Başlıca Adımlar;
- Satışta Profesyonellik;
- Satışta Etkinliğin Geliştirilmesi;
- Satışta Kendinizi Nasıl Görüyorsunuz? Satışta Köpekbalığı Olmak

Konularında detaylı bilgi sahibi olacaklardır.

**Eğitim Koordinatörü:**

Leyla DİKİCİ

**Eğitimci:**

Pınar Akbaş



## 1.Gün

- Tanışma
- Etkili Satıştaki Başlıca Adımlar 1
- Etkili Satıştaki Başlıca Adımlar 1
- Case Study – Yaşanmış Örnek Vaka tartışması  
Oyun
- Satışta Profesyonellik
- Etkili Satıştaki Başlıca Adımlar 2

## 2.Gün

- Satışta Etkinliğin Geliştirilmesi
- Case Study - Yaşanmış Örnek Vaka Tartışması  
Oyun
- Satışta Kendinizi Nasıl Görüyorsunuz? Satışta 'Köpekbalığı' olmak
- Köpekbalığının Dört Mantığı
- Başarı İçin Kritik Özellikler
- Bir Köpekbalığı Duygularını Nasıl Kontrol Eder?
- Başarı Zinciri
- Son Söz; “ Satışçı Doğulur mu Olunur mu”

### EĞİTMEN

İstanbul Teknik Üniversitesi mezunu, Koç Üniversitesi'nde MB yapmış olan 13 yıllık Bankacılık ve Reel sektör deneyimli eğitmenimiz , Hem Satış hem Pazarlama tecrübelerini uluslararası ödüllerle taçlandırmış olup, Satış ve Pazarlama konularında bir çok kurum ve kuruluşa eğitimler vermeye devam etmektedir.

### Eğitim Metodolojisi

Eğitimlerimiz sunumlar eşliğinde teorik anlatımın yanında bireysel katılımı sağlamaya yönelik atölye çalışmalarını ve vaka analizlerini içermektedir.

### Kimler Katılmalı?

Kuruma yetiştirilmek üzere alınmış satış ekibi ve şubelerde performans altı kalmış tüm satış/müşteri temsilcileri

### Eğitim Süresi

Satışta Köpekbalığı Olmak eğitim programı 12 saatten oluşmakta ve iki günde gerçekleştirilmektedir.

### Eğitim Zamanı

Eğitim zamanı Kurum yönetimi ile birlikte kararlaştırılmaktadır.

### Eğitim Dokümanları

Tüm katılımcılara eğitim süresince yapılan sunumları ve bilgi kitapçıklarını içeren eğitim dosyaları verilmektedir.

### Katılım Belgesi

Katılımcılara eğitim programı sonunda TURKKARİYER onaylı Katılım Belgesi verilmektedir

### Eğitim Ücreti

Eğitim ücreti katılacak çalışan sayısına göre değişmektedir. Daha fazla bilgi için lütfen bizimle irtibata geçiniz.

### Daha Fazla Bilgi için

TEL: 212 263 02 01

FAX: 212 263 71 00

W:[www.turkkariyer.com](http://www.turkkariyer.com)

E:egitim@turkkariyer.com